

Распознавание лиц

Безопасность

Маркетинг

Контроль персонала

- 1. Какое направление преимущественное?
- 2. Можно ли внедрить сразу все три направления в крупном сетевом ритейле?
- 3. Кто может стать якорем?
- 4. Оптимальный выбор базового направления развития.

Проверили 4 решения, сроки тестирования от 3-х до 6-ти месяцев

лицами

Получили опыт и оценку потребности сети, конкретные цифры (от 4 до 70 сработок в мес.)

Разные сегменты ритейла - разные базы 3-х лиц, требуется собственная качественная база

Отработка методов реагирования и сопровождения

Определили для себя вектор развития, рассматриваем варианты масштабирования

Достаточно долгий запуск пилотов, от 2-х месяцев

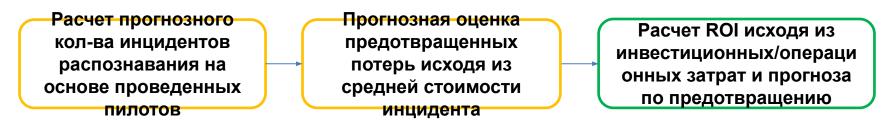
У интеграторов слабый опыт работы с разным IT-ладншафтом Заказчика

ПО требует серьезного развития

Непонимание роли сопровождения пилота для Безопасности 1. Упрощенная модель расчета окупаемости



2. Модель расчета окупаемости от инцидентов распознавания



- 3. Основное влияние на ROI
- 4. Дополнительные преимущества

1 Мед. маски

2 Освещение

3 - торговое оборуд-е

4У<mark>словия установки камер</mark>

Проблемы систем распознавания в магазинах

- 5 Исходники и объем базы лиц
- 6 Обязательное модерирование каждого нежелательного лица в базе
- 7 Качество источников (этическая сторона вопроса)

Определение требований к системам распознавания

Требования для масштабирования на сеть магазинов:

- 1. Многомодульное ПО с качественным API, которое можно применять для решения любых задач от Маркетинга до Безопасности.
- 2. ПО должно обязательно поддерживать мобильные устройства.
- 3. Необходимость быстрой и видимой обработки инцидентов для всех участников процесса на мобильных устройствах.
- 4. ПО должно учитывать географическую распределенность сети, поддерживать импорт оргструктуры Заказчика.
- 5. Простой, но эффективный IDM для управления доступами и каналами оповещения.
- 6. Простая, но обязательная система модерации заявок на пополнение базы лиц (СУЗ).
- 7. Возможность поиска по лицу в архиве нераспознанных лиц для определения связей и объединения эпизодов, для глубокого поиска с более низкими порогами распознавания с ручным подтверждением.

Перспективы систем распознавания лиц

- 1. Для мелкого и среднего бизнеса нужны готовые облачные решения с качественными алгоритмами, готовой системой отчетов.
- 2. Для крупного ритейла нужны как облачные, так и серверные решения для развертывания внутри Компании.
- 3. Требуется качественный API для подключения к кадровым, учетным и отчетным информационным системам.
- 4. Требуется снижение стоимости ежегодной поддержки, иначе крупному ритейлу выгоднее написать свое решение.
- 5. Китай уже начинает поставку оборудования, которое позволяет совмещать функции стандартного видеонаблюдения и распознавания лиц. Дальнейшее развитие приведет к тому, что алгоритмы среднего уровня будут бесплатно встраиваться в аппаратную часть, поэтому для решения задач ритейла будет достаточно ПО высокого уровня для синхронизации и управления оборудованием.
- 6. Системы распознавания это наше настоящее и наше будущее. Алгоритмы будут улучшаться, но внедрять системы распознавания выгодно уже сейчас, главное выбрать правильные подходы.
 - . Ритейл вынудят внедрять системы и передавать данные.