

# Смарт-контракты для B2B E-commerce и маркетплейсов

# О нас

- Оптимизируем бизнес-процессы за счет технологий анализа данных, машинного обучения и блокчейн.
- Более десятка IT-решений:
  - повышение качества обслуживания клиентов;
  - повышение эффективности перевозок;
  - снижение затрат и максимизация прибыли.



# Платформа B2B-chain: российский рынок

Продажи  
авиабилетов

**1700** млрд руб.

Кейс S7: 1,5 млрд в 2019

Страховые  
продукты и услуги

**1500** млрд руб.

Электронная  
коммерция B2B

**1200** млрд руб.

Продажа  
ж/д билетов

**200** млрд руб.

Аэропортовое  
обслуживание

**300** млрд руб.

Авиатопливное  
обеспечение

**450** млрд руб.

Кейс S7 и Газпром Аэро

# Недостатки взаимодействия на рынке B2B

- Риски неисполнения обязательств по договору
- Банковские гарантии , страховые депозиты и авансовые платежи
- Низкая оперативность, не отвечающая запросам рынка
- Отсутствие единого источника достоверных данных для взаимодействия с партнерами и подрядчиками
- Ошибки и затраты на претензионную работу (сверки, споры, суды)

# Проблематика и риски B2B-взаиморасчетов (маркетплейс / агентская схема продаж)

## Продавец

- Необходимость проверки контрагентов
- Требование финансовых гарантий
- Задержка / отсрочка платежа
- Возникновение задолженности
- Лимит на объем продаваемых товаров / услуг в рамках депозита
- Излишние затраты на сверки, разрешение споров
- Скрытые комиссии / посредники
- Задержки при получении статусов об оплате

## Покупатель / Агент

- Обязательное финансовое обеспечение или получение банковской гарантии
- Замораживание финансовых средств в виде депозита либо оплата банковской гарантии
- Лимит на объем продаваемых товаров / услуг в рамках депозита
- Необходимость прохождения проверки со стороны компании-продавца
- Излишние затраты на сверки, разрешение споров
- Задержки возмещения средств при возврате купленных товаров/услуг

# Решение: B2B-Chain.PAYMENTS

- Автоматизация бизнес-процессов в условиях низкого доверия между участниками рынка B2B
- Исполнение финансовых обязательств при помощи смарт-контрактов
- Снижение издержек на обслуживание платежей и разрешение споров
- Исключение ненужных посредников, ошибок человеческого фактора

## Технологии распределенных реестров (блокчейн)

- Распределенная и безопасная база данных, история транзакций которой неизменна
- Не зависит от центрального узла, информацию в блокчейне нельзя подделать или уничтожить
- Блокчейн обеспечивает прозрачность взаимодействия всех участников

# Характеристики платформы

Автоматизированная среда взаимодействия участников с возможностью проведения real-time платежей при помощи смарт-контрактов

Готовый юридический фреймворк

Единый источник  
подтвержденных данных

Независимая доверенная  
децентрализованная среда

Real-time обмен между  
участниками

Автоматизация за счет  
смарт-контрактов



Работающее решение,  
интегрированное  
с банковскими системами

Быстрое и простое  
масштабирование

Исключение посредников  
и ручных операций

Невозможность  
искажения информации

Промышленная эксплуатация с 2017 года

# Взаимодействие с банками



Промышленная эксплуатация  
с 2017 года



Промышленная эксплуатация  
с сентября 2020 года

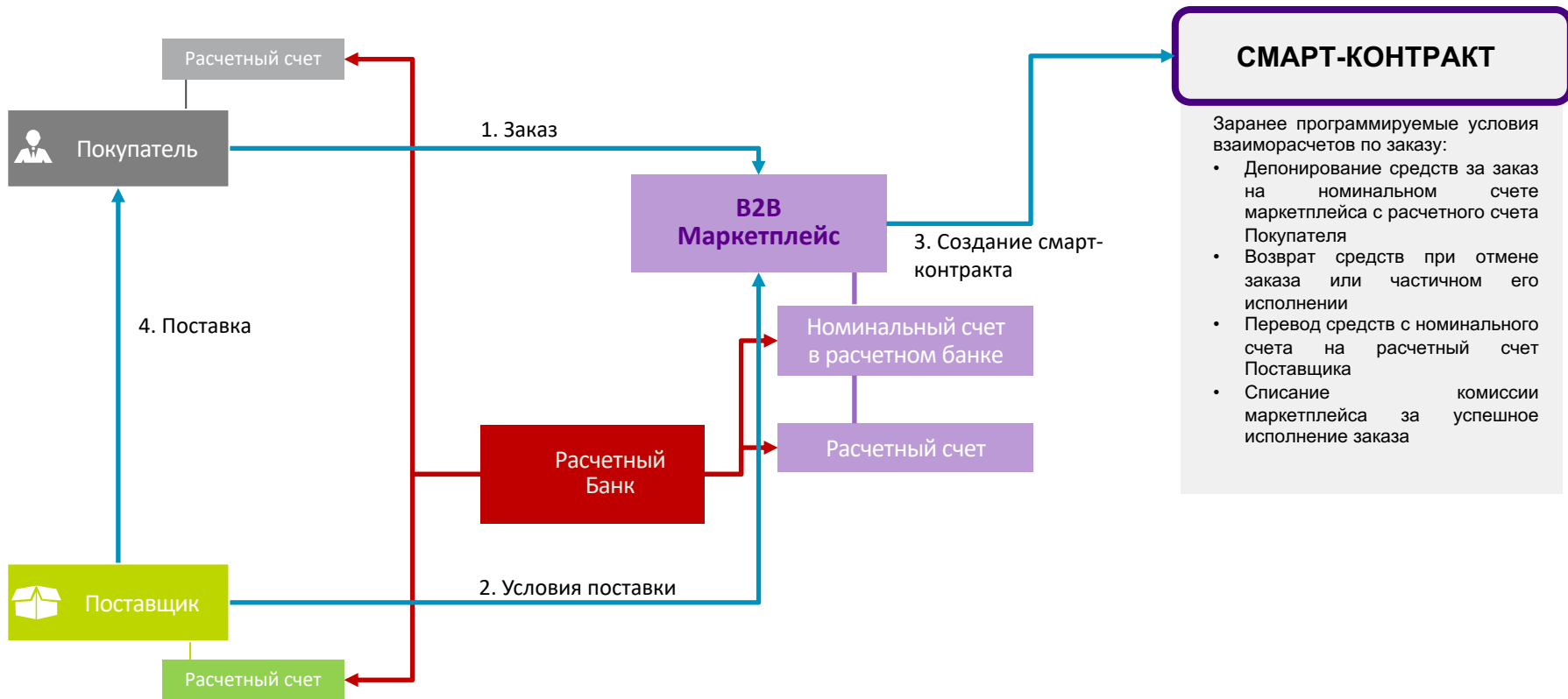


Промышленная эксплуатация  
IV кв. 2021 г.





# Кейс 1: B2B-маркетплейс



# Кейс 1: B2B-маркетплейс

Полная автоматизация процесса ведения и оплаты сделок посредством смарт-контрактов:

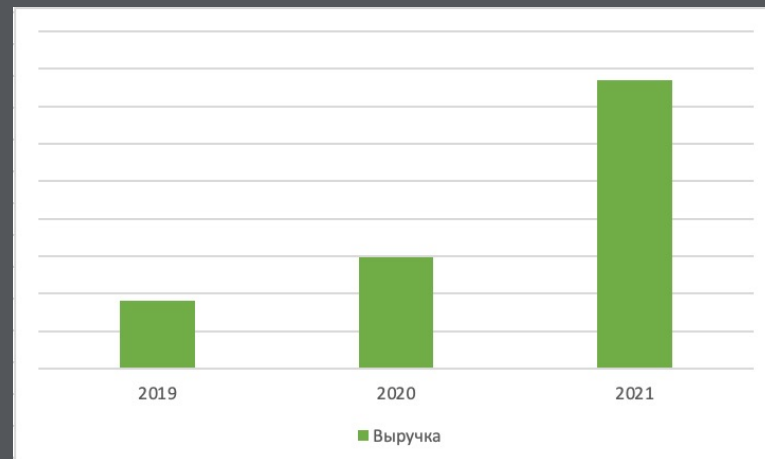
- автоматизация информационного обмена между участниками сделки и банком ускоряет процесс согласования и оплаты;
- смарт-контракт гарантирует своевременность оплаты сделки при поступлении заказа к покупателю;
- исключение человеческого фактора повышает доверие между всеми участниками сделки;
- в блокчейне фиксируется каждый этап сделки, обеспечивая надежность и достоверность данных для функционирования смарт-контракта.

# Агентская продажа билетов S7

Продажи 2021/2020: в **2,6** раза

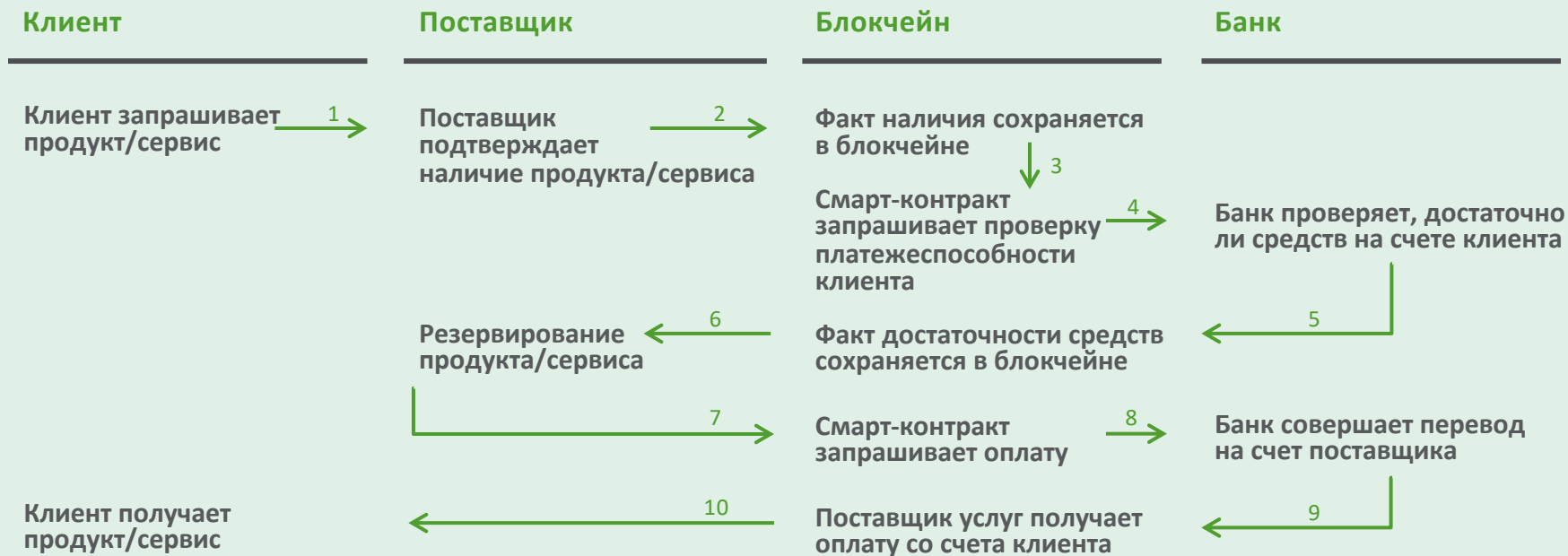
Продажи 2020/2019: в **1,7** раза

Скорость взаиморасчетов:  
с 15 дней – **до 13 сек!**



## Кейс 2: агентская продажа билетов S7

### Процесс оплаты-поставки продуктов/услуг с использованием смарт-контракта



# Кейс 3 (пилот): заправка воздушных судов

- Создан сервис автоматических расчетов за топливо при заправке самолетов.
- Смарт-контракт управляет всем процессом от заказа топлива до получения денежных средств и формирования отчетных документов.

Весь процесс занимает **60 секунд**



**Герберт Шопник**  
Директор по развитию бизнеса  
+7 968 655 5610  
[g.shopnik@s7.ru](mailto:g.shopnik@s7.ru)